

■ Пять участников нашего проекта благополучно пережили январские каникулы и с новыми силами взялись за свои мечты в феврале. Время раздумий и прикидок подошло к концу. Первым настоящим шагом на пути к созданию бизнеса стало участие нашей «пятёрки» в череде семинаров, запланированных для них на февраль-март.



Бизнес-семинар дал новый толчок на пути к цели.

5 февраля в редакции «Березниковского рабочего» прошла первая встреча начинающих бизнесменов с Натальей Овсянниковой, директором Муниципального фонда поддержки и развития предпринимательства. Наталья Владимировна рассказала участникам проекта, что в Пермском крае предпринимаются серьезные шаги по поддержке предпринимателей. В крае 36 региональных фондов, которые оказывают поддержку и содействие бизнесменам. — Наш Фонд также нацелен на содействие развитию предпринимательства в городе Березники, — про-

информировала Овсянникова. — Мы участвуем в программах и комиссиях по распределению субсидий начинающим и действующим предпринимателям, даем консультации по вопросам регистрации, налогов, бухгалтерских услуг, по созданию уставов предприятий и по многим другим вопросам. Поскольку наш Фонд учрежден управлением имуществом и земельными отношениями администрации города, цены на услуги у нас ниже, чем у коммерческих организаций. Также мы выдаем микрозаймы начинающим предпринимателям, что не слишком охотно делают кредитные организации.

### Программы для «мальшей»

Далее Наталья Владимировна познакомила пятерку с программами, которыми они могут воспользоваться. Так, если у вас есть статус безработного, вы можете воспользоваться программой помощи самозанятости населения. Эта программа работает на базе Центра занятости населения. Вам нужно встать в ЦЗН на учет как безработный, но заявить, что не хотите найти работу, а хотите открыть свой бизнес. Тогда вам предложат написать свой бизнес-план по открытию бизнеса, защитит его и полу-

чить деньги на его открытие. В 2012 году сумма была 58 800 рублей, в 2013 году сумма, возможно, будет удвоена. Получить для начала деньги, которые не надо отдавать — это нормально подспорье для начинающего предпринимателя. Конечно, по расходованию этих средств нужно будет отчитаться, но бояться этого не стоит. Уже в бизнес-плане нужно заложить те статьи расходов на развитие бизнеса, на которые вы предполагаете потратить субсидию. Затем просто нужно будет собирать все финансовые документы, подтверждающие затраты: договоры купли-продажи, кассовые чеки или платежные поручения.

## Какую организационно-правовую форму выбрать?

### Индивидуальный предприниматель (ИП)

ИП — это физическое лицо, зарегистрированное в установленном законом порядке и осуществляющее предпринимательскую деятельность без образования юридического лица. При регистрации ИП взимается госпошлина — 800 рублей. Преимущества ИП: упрощенность процессов создания и ликвидации бизнеса; свободное использование собственной выручки; отсутствие на имущество, используемое в предпринимательской деятельности; упрощенный порядок ведения учета результатов хозяйственной деятельности и предоставления внешней отчетности; для принятия решений не требуется собрание, протоколов и т. п.; заработанные деньги возможно свободно тратить без дополнительного налогового обложения; индивидуальный предприниматель, применяющий ЕНДВ, имеет фактическую возможность не вести учёт полученного дохода; закон не запрещает открытие ИП в качестве дополнительного заработка, то есть человек может работать на предприятии и открыть свое ИП. Основные недостатки ИП: отвечает по обязательствам своим имуществом; не может получать некоторые лицензии (например на образовательную деятельность, розничную

торговлю алкоголем, некоторыми лекарствами); согласно сложившейся практике, некоторые крупные (и не очень) компании отказываются работать с ИП (так как ИП, находясь в большинстве случаев на упрощенной системе налогообложения, не платят НДС с работы или товара в бюджет и делать это приходится работающим с ними компаниям, что для них невыгодно, требуется постоянное личное участие, так как нельзя назначить «директора»; отчисления на социальное страхование идут только исходя из МРОТ, взятого на начало соответствующего года (в виде фиксированного платежа), даже если деятельность не было; затруднения при работе с иностранными партнерами и приграничными зонами; недостаточная правовая защищенность при временной нетрудоспособности. При этом от уплаты взносов в Пенсионный фонд предприниматель не освобождается даже в случае серьезной нетрудоспособности, при которой физически не может подать заявление о прекращении деятельности. В начале 2013 года индивидуальные предприниматели начали массово закрывать свой бизнес. Основной причиной стало увеличение фиксированного платежа в Пенсионный фонд до 35 664,66 рубля. И это не зависит от того, ведет ИП свою предпринимательскую деятельность или нет.

### Общество с ограниченной ответственностью (ООО)

Общество с ограниченной ответственностью является коммерческой организацией. Основная цель деятельности — извлечение прибыли и распределение ее между участниками пропорционально их долям в уставном капитале или иным образом, указанным в Уставе. Учредительным документом ООО является Устав общества. ООО или свою долю в нем можно продать, подарить, проиграть. Из состава учредителей можно выйти, потребовав выплаты стоимости части имущества, соответствующей его доле в уставном капитале общества, если это предусмотрено Уставом ООО. В частной экономической практике ООО — наиболее востребованная форма среди коммерческих организаций. При регистрации ООО взимается госпошлина 4 000 рублей. Уставный капитал ООО должен быть не менее 10 000 рублей. ООО рискует по обязательствам уставным капиталом. Для ООО обязательно ведение кассы. Взять выручку из ООО учредитель не может, так как она сдается на расчетный счет организации. С этого счет выплачивается заработная плата, премии. Один раз в квартал учредители могут получать дивиденды, которые облагаются налогом 9%. ООО сложно (но можно) ликвидировать.

### Некоммерческая организация (НКО)

НКО — организация, не имеющая в качестве основной цели своей деятельности извлечение прибыли и не распределяющая полученную прибыль между участниками. НКО могут создаваться для достижения социальных, благотворительных, культурных, образовательных, научных и управленческих целей, оказания юридической помощи, а также в иных целях, направленных на достижение общественных благ. НКО имеют право заниматься предпринимательской деятельностью, только если данная деятельность направлена на достижение целей организации. При регистрации НКО взимается госпошлина — 800 рублей. Устав и регистрация НКО проходят в Министерство юстиции и предоставляются туда ежегодный отчет о ведении деятельности. Налоговая отчетность для НКО такая же, как для всех. НКО имеют преимущества при участии в грантовых конкурсах.

## Образовательный минимум

Если все документы собирать, ничего сложного отчет не представляет, здесь главное — показать, что вы потратили деньги на становление бизнеса. Субсидии получают не все — это конкурс. Но если предельно серьезно подойти к созданию бизнес-плана, получить субсидию можно. Каждый месяц ЦЗН дает субсидии 7-8 начинающим предпринимателям. В апреле 2013 года начнутся курсы для безработных граждан, кто хочет стать бизнесменом. Курсы будут бесплатные, можно подавать заявления на эти курсы. Если вас заинтересовала такая возможность, можно уточнить информацию по телефону 24-92-83. Кроме этого, в городе работает программа возмещения затрат на открытие бизнеса начинающим предпринимателям. Эта программа предусматривает возмещение 85% уже понесенных предприятием затрат, подтвержденных документально, но не более 300 тысяч рублей. Она также представляет собой конкурс. Каковы ее критерии? Стаж предпринимателя — менее 1 года. Приоритетные отрасли, утвержденные главой местного самоуправления на 2012-2015 годы: строительство, грузоперевозки, промышленность, ремесленная деятельность и социально-бытовые услуги. Тем, кто планирует участвовать в программах, которые проводятся на территории нашего города, Овсянникова рекомендовала обратить внимание на один очень важный момент, о котором люди не знают или забывают. — Регистрируя бизнес, вы не должны в выписке из единого государственного реестра указывать некоторые коды, например, торговлю подакцизными товарами: алкоголем, табачком — ни в розницу, ни оптом; добычу полезных ископаемых, — подчеркнула Наталья Владимировна. — Если вы попадаете в приоритетную отрасль и были безработ-

ным, вы имеете справку, у вас больше вероятность пройти по конкурсу и получить средства по этой программе. То же самое, если у вас трудятся инвалиды, если ваш возраст до 30 лет. Кроме того, для участия в программе нужно, чтобы у вас было высшее юридическое или экономическое образование или закончены курсы предпринимателей не менее 72 часов. Решение принимает Совет, созданный при администрации города, его председатель — Андрей Юрьевич Лебедев. Вы можете, уже открыв свое ООО или ИП, воспользоваться этой программой. И напоследок совет: собирайте все документы, подтверждающие расходы вашего предприятия с момента регистрации. Новые программы появляются постоянно, эти документы могут пригодиться. Есть программы, по которым город возмещает затраты на юридические услуги до 10 тысяч рублей, по внедрению энергосберегающих технологий до 100 тысяч рублей, они также работают на конкурсной основе. Программ много, и муниципальный Фонд поддержки и развития предпринимательства подскажет, в каких именно вы имеете шансы поучаствовать.

➤ **Офис муниципального Фонда поддержки и развития предпринимательства находится по адресу: ул. Юбилейная, 1, 3 этаж, офис 18. Телефон 20-16-06.**

## Что почитать для начала?

- 1. Rework** (Фрайд Джейсон и Хенссон Дэвид Хайнмайер). Джейсон и Дэвид — успешные интернет-предприниматели, основавшие компанию по разработке веб-приложений «37signals», продуктами которой пользуются более трех миллионов человек. Авторы повествуют о том, как начать свой бизнес параллельно с основной работой. О том, как усовершенствовать ваши взгляды на уже имеющийся бизнес, с тем, чтобы «обрести невиданную ранее степень свободы».
- 2. «Чичваркин Е...гений»** (Максим Котин). Журналист делового еженедельника Максим Котин провел несколько месяцев, изучая будни владельца компании «Евросеть» (ныне уже экс-владельца) Евгения Чичваркина. Автор расспрашивал его противников и соратников, чтобы понять, как удалось Чичваркину, который продавал на рынке в Лужниках джинсы, создать «Евросеть» — одну из крупнейших розничных компаний России с оборотом \$2,6 млрд.
- 3. Я такой, как все** (Олег Тиньков). В книге есть не поучения, а советы, которые автор дает читателю как приятелю. Это первая в истории российско-го бизнеса откровенная автобиография.

- привела к переменам в жизни американских читателей. Интересный факт: автор «Атланта» — россиянка по происхождению.
- 6. «От хорошего к великому»** (Джим Коллинз). Автор пишет о результатах своего шестилетнего исследования, в котором компании, которым не удалось совершить прорыв, сравниваются с теми, у которых это получилось. Во всех историях успеха компании обнаружилось схожие элементы: дисциплинированные люди, дисциплинированное мышление и дисциплинированные действия.
- 7. «Первые 90 дней»** (Майкл Уоткинс). В книге представлены основные стратегии для руководителей всех уровней, анализ ситуаций и трудностей, встречающихся на пути у новых лидеров.
- 8. «Малый бизнес: от иллюзий к успеху»** (Майкл Э. Гербер). Книга дает возможность по-новому взглянуть на проблемы, связанные с организацией и развитием малых предприятий. Автор проводит читателя через основные этапы развития малого предприятия — от основания и становления до зрелости.
- 9. «Больше денег от Вашего бизнеса»** (Александр Левитас). Автор — независимый бизнес-консультант и бизнес-тренер. Основной инструмент, которым он пользуется в работе — партизанский (малобюджетный, малозатратный) маркетинг. Книга построена по принципу доверенной книги — много коротких готовых рецептов, которыми сможет воспользоваться любой предприниматель.
- 10. «Маркетинг без бюджета. 50 работающих инструментов»** (Игорь Манн). В книге даны 50 эффективных маркетинговых инструментов, которые возможно использовать в условиях ограниченного маркетингового бюджета или его полного отсутствия. Эти книги можно скачать на сайте «Бизнесбомба» (<http://biznesbomba.ru>).



Все пятеро участников проекта «Свое дело» получили в подарок от редакции наборы бизнес-литературы.

## Где взять миллион?

Предприниматели Пермского края могут получить грант до 1 млн руб. на развитие бизнеса. ПЦРП будет принимать заявки от малого и среднего бизнеса с 1 марта по 1 апреля. С перечнем документов, необходимых для получения финансовой поддержки, и другой информацией можно ознакомиться на сайте Пермского

фонда развития предпринимательства [frp59.ru](http://frp59.ru), в разделе «Документы/Постановление Правительства Пермского края от 7.12.2012 или Положение о грантах». Кроме того, ПЦРП, учредителем которого является Правительство Пермского края, предлагает предпринимателям Пермского края несколько видов микрозаймов (см. таблицу).

Вид микрозайма	Универсальный	Бонусный	Стартовый капитал	Социальное предпринимательство	
Условия	Индивидуальные предприниматели, юридические лица, чья деятельность на территории Пермского края не менее 3х месяцев	Индивидуальные предприниматели, юридические лица, чья деятельность в ПЦРП за микрозаймом, полностью исполнившие обязательства по ранее предоставленному микрозайму без нарушения условий договора микрозайма	Индивидуальные предприниматели, юридические лица, чья зарегистрированное менее 12 месяцев	Индивидуальные предприниматели, юридические лица, чья деятельность соответствует ОКВЭД раздел М «Образование» ОКВЭД 80.1-80.10, раздел N «Деятельность в области здравоохранения и предоставления социальных услуг» без ограничений	Индивидуальные предприниматели, чья включены в реестр инвалидов 3 группы или пенсионерами
Потенциальный заемщик	Индивидуальные предприниматели, юридические лица, чья деятельность на территории Пермского края не менее 3х месяцев	Индивидуальные предприниматели, юридические лица, чья деятельность в ПЦРП за микрозаймом, полностью исполнившие обязательства по ранее предоставленному микрозайму без нарушения условий договора микрозайма	Индивидуальные предприниматели, юридические лица, чья зарегистрированное менее 12 месяцев	Индивидуальные предприниматели, юридические лица, чья деятельность соответствует ОКВЭД раздел М «Образование» ОКВЭД 80.1-80.10, раздел N «Деятельность в области здравоохранения и предоставления социальных услуг» без ограничений	Индивидуальные предприниматели, чья включены в реестр инвалидов 3 группы или пенсионерами
Возраст	без ограничений	от 14 до 35 лет	от 14 до 35 лет	Инвалиды — от 25 лет до 55 лет Пенсионеры — от 55 до 65 лет	Инвалиды — от 25 лет до 55 лет Пенсионеры — от 55 до 65 лет
Назначение займа	На любые цели развития предпринимательской деятельности	Развитие бизнеса, приобретение основных средств	Развитие бизнеса, приобретение основных средств	Развитие бизнеса, диверсификация, пополнение оборотных средств, приобретение (ремонт, модернизация) основных средств	Развитие бизнеса, диверсификация, пополнение оборотных средств, приобретение (ремонт, модернизация) основных средств
Процентная ставка	Ставка рефинансирования ЦБ	Ставка рефинансирования ЦБ минус 2%	Ставка рефинансирования ЦБ минус 1%	Ставка рефинансирования ЦБ минус 2%	Ставка рефинансирования ЦБ минус 2%
Сумма займа	До 950 000 рублей	До 500 000 рублей	До 500 000 рублей	До 500 000 рублей	До 500 000 рублей
Срок займа	До 6 (шести) месяцев	До 12 (двенадцати) месяцев	До 12 (двенадцати) месяцев	До 6 (шести) месяцев	До 6 (шести) месяцев
Отсрочка платежа основного долга	До 3 (три) месяца	До 6 (шести) месяцев	До 6 (шести) месяцев	До 6 (шести) месяцев	До 6 (шести) месяцев
Обеспечение	не предусмотрены	поручительство физических лиц - залог недвижимости, транспортных средств	наличие бизнес-проекта - обучение по программе «Интегрирующий предприниматель»	не предусмотрены	не предусмотрены
Дополнительные условия	Не предусмотрены	не предусмотрены	не предусмотрены	не предусмотрены	Справка медико-социальной экспертизы (форма № 1031н)

**Бизнес в вопросах-ответах**

❓ Можно ли в городе арендовать помещения у муниципалитета? — Такая возможность есть. И стоимость муниципальной аренды в 2-5 раз ниже коммерческой. Для сравнения: в торговом центре помещение под цветочный магазин стоит в месяц 45 тысяч рублей, с охраной — 51 тысяча, а муниципальное помещение можно снять за 19-20 тысяч. Информация о муниципальных помещениях, сдаваемых в аренду, не секретная, ее можно найти на сайте городской администрации в разделе «Муниципальные услуги». Аренда предоставляется на условиях аукциона, надо быть готовым, что это помещение захотите снять не только вы одни.

На вопросы начинающих предпринимателей отвечает **Наталья Овсянникова**, директор Муниципального фонда поддержки и развития предпринимательства.

❓ Муниципальные помещения, как правило, требуют серьезного ремонта. Можно ли затраты на ремонт включать в бизнес-план, который готовит по программе самозанятости в ЦЗН? — Да, можно — это затраты на ремонт. Можете обратиться в наш Фонд, мы помещение поможем подыскать.

❓ В Березниках нет бизнес-инкубатора, как в Солькамске? — Пока нет. Но в будущем здесь будет открыт Центр поддержки предпринимателей (ЦПП), тоже на базе нашего Фонда, там будет учеба для предпринимателей. Предположительно он появится в мае.